



PROGRAMME UP AND GO | TEAM CONNECT

Quels sont mes leviers d'accélération et de croissance pour mon entreprise ?

Informations:

Rdv individuel
Présentiel et Distanciel

Budget:

- 3850 € Net

Financement:

- Personnel
- FAF/OPCO

24 Heures:

- 14h d'entretien individuel
- 2h de co-construction d'une feuille de route
- 8h de travail personnel guidé

INTERVENANT:

- Formateur et/ou Coach Team Connect

PUBLIC CONCERNÉ:

- Solo-entrepreneurs de + 3ans
- Entreprises en croissance
- Reprise d'entreprise

COMPÉTENCES VISÉES:

- Faire accroître son business
- Développer sa capacité à prendre des décisions quant à l'orientation de son entreprise et de son développement
- Meilleure connaissance des indicateurs de performance et de rentabilité

PRE REQUIS:

- Une bonne compréhension de la langue française est nécessaire pour utiliser les supports de formation
- Un test de français pourra être proposé de façon à adapter la méthode d'accompagnement et le déroulement de la prestation
- Maîtrise des outils bureautique
- Volonté d'évoluer, afin d'atteindre les objectifs de la formation, il est essentiel que chaque stagiaire entreprenne des démarches individuelles pour avancer dans son projet et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES:

- Savoir réaliser un diagnostic de l'entreprise vs Business Plan initial
- Identifier et Etudier les différents leviers de développement
- Analyser et valider la faisabilité économique des leviers identifiés
- Apprendre à définir les ressources nécessaires à la mise en place d'une stratégie d'accélération. Définir sa stratégie de développement / d'accélération
- Optimiser et Professionnaliser les outils de pilotage d'activité
- Mettre en place une organisation saine et pérenne pour anticiper la croissance
- Anticipation et Prévention des risques RPS (Gestion du Stress)

LE PROGRAMME:

1ère séance: DECOUVERTE DE L'ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE ET DES AMBITIONS

- Définitions des objectifs et des ambitions
- Valorisation du potentiel existant
- Evaluation des opportunités et des risques

2ème séance: LES LEVIERS COMMERCIAUX

- Identifier / Développer de nouveaux marchés
- Positionnement / Clarification de l'offre (Avantage concurrentiel)
- Renouvellement / Elargissement de l'offre (Produits/services)
- Nouvelles marques pour nouvelles cibles ?
- Trouver de nouveaux partenaires => Nouvelle dynamique
- Prix
- Accompagnement mise en place (formation commerciale, recrutement force de vente)

3ème séance: LES LEVIERS MARKETING ET COMMUNICATION

- Adapter sa communication par rapport aux nouveaux objectifs
- Capitaliser sur les 3-5 années réalisées pour légitimer un savoir-faire
- Co-branding / Association de marque / Sponsors / Mécénat
- Stratégie Marketing Inbound / Outbound
- Relations publiques
- Passage du Story Telling au Story Living

4ème séance: LA STRATÉGIE GLOBALE

- Pérenniser sa stratégie de lancement
- Définir sa stratégie d'entreprise (croissance / d'accélération)
- Définir les Objectifs à court / moyen et long terme
- Définir ses nouveaux indicateurs clés de performance et outils de pilotage
- Construire une stratégie Marketing Mix en phase avec les nouveaux objectifs (Produits / Services)
- Construire une stratégie de développement saine et pérenne



Informations:

Rdv individuel
Présentiel et Distanciel

Budget:

- 3850 € Net

Financement:

- Personnel
- FAF/OPCO

24 Heures:

- 14h d'entretien individuel
- 2h de co-construction d'une feuille de route
- 8h de travail personnel guidé

DÉROULÉ DE LA FORMATION:

- Un rdv tous les 10 jours pour un suivi optimal
- La durée totale du programme UP AND GO inclut les temps d'entretien (présentiel et/ou distanciel) et les temps de travail guidés à l'aide du workbook

PERSONNES EN SITUATION D'HANDICAP :

- La prestation est ouverte à tout public. Pour les personnes en situation d'handicap, les locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Quand l'accès aux locaux, si autre lieu habituel, n'est pas possible, une solution est systématiquement recherchée. En dernier recours et avec l'acceptation du bénéficiaire, la formation pourra entièrement être réalisée à distance. Pour les personnes souffrant d'une déficience visuelle, les supports sont en cours d'enregistrement audio. Notre Référent handicap :

infohandicap@team-connect.fr

L'accessibilité de nos formations est prévue pour les personnes en situation de handicap. Le premier contact avec Team Connect permettra de recueillir les besoins d'adaptation.

MODALITÉS ET DÉLAI D'ACCÈS :

- Toute demande de prestation s'accompagne de l'envoi d'un devis précisant le montant (TTC) de la prestation, ainsi que ses dates de réalisation. Le devis est transmis sous format électronique par mail.
- La prestation, après acceptation du devis et signature du contrat ou de la convention de formation, peut démarrer en respectant le délai minimum calendaire de 14 jours. Le règlement à réaliser en direct auprès de Team Connect. Le remboursement se fera par l'OPCO.

LE PROGRAMME:

5^{ème} séance: LES LEVIERS FINANCIER ET LE PILOTAGE DE L'ENTREPRISE

- Savoir analyser la performance économique de l'entreprise (Productivité / Marge / Résultat...)
- Réalisation / Adaptation du BP / Définir les KPI's
- Elaborer / Ajuster les outils de pilotages économiques et financiers
- Anticiper la croissance = levée de fonds ou autofinancements
- Mise en place d'une stratégie financière (BFR)

6^{ème} séance: LE DÉVELOPPEMENT RH ET TECHNIQUE

- Optimisation des ressources pour accompagner la croissance
- Structurer / Accélérer / Performer / Pérenniser
- Accompagnement pour mise en place d'une organisation efficace (Management)

7^{ème} séance: LA FEUILLE DE ROUTE

- Court terme
- Moyen terme
- Long terme

MOYENS PÉDAGOGIQUES, MÉTHODES ET TECHNIQUES D'ENCADREMENT:

Durant l'accompagnement, le bénéficiaire est accompagné par un formateur et/ou coach Team Connect.

Les techniques suivantes peuvent être utilisées:

- Questionnaires
- Apport des connaissances: fondamentaux du chef d'entreprise, posture ...
- Workbook: il est remis à l'issue de chaque séance et rythme le déroulement de l'accompagnement
- Rédaction d'une synthèse: le compte rendu reprend les points structurants de la démarche, le projet, les atouts pour réussir et le plan d'action.



Informations:

Rdv individuel
Présentiel et Distanciel

Budget:

- 3850 € Net

Financement:

- Personnel
- FAF/OPCO

24 Heures:

- 14h d'entretien individuel
- 2h de co-construction d'une feuille de route
- 8h de travail personnel guidé

MENTIONS LÉGALES :

- La structure générale, ainsi que les textes, photos, images de ce document sont la propriété de Team Connect. Toute reproduction, totale ou partielle, et toute représentation du contenu substantiel de ce document, par quelque procédé que ce soit, sans autorisation expresse de Team Connect, est interdite, et constitue une contrefaçon sanctionnée par les articles L.335-2 et suivants du Code de la propriété intellectuelle.

- Les informations, pictogrammes, photographies, images, textes, sont protégés par des droits de propriété intellectuelle. À ce titre, toute reproduction, représentation, adaptation, traduction et/ou modification, partielle ou intégrale de ce document sont interdits.

- La copie sur support papier à usage privé de ces différents objets de droits est autorisée conformément à l'article L122-5 du Code de la Propriété Intellectuelle. Leur reproduction partielle ou intégrale, sans l'accord préalable et écrit de l'auteur, est strictement interdite.

INSCRIPTION:

- formation@team-connect.fr

Objet: PROGRAMME UP AND GO

INFORMATIONS:

- www.team-connect.fr

CONDITIONS DE RÉALISATION DE LA FORMATION À DISTANCE :

Les moyens d'organisation de la formation à distance

- La formation à distance s'appuie sur le workbook. Le formateur et/ou coach explique le contenu et donne les consignes au bénéficiaire oralement. Le bénéficiaire lit le contenu, réalise les tests et les exercices en suivant les consignes transmises.

Accompagnement et assistance pédagogique et techniques

- L'accompagnement et l'assistance sont assurés par le même formateur et/ou coach que celui qui réalise le programme UP AND GO. Les coordonnées du formateur et/ou coach sont données au bénéficiaire au démarrage de la formation. Le délai de réponse ne doit pas excéder 48h jours ouvrés. En cas d'impossibilité à joindre le formateur et/ou coach, le bénéficiaire a la possibilité de joindre le responsable pédagogique dont les coordonnées sont indiqués dans le livret d'accueil. Un guide d'utilisation de la plateforme utilisée est fourni au bénéficiaire pour les accompagnements à distance.

- Team Connect s'assure que le formateur et/ou coach dispose des compétences nécessaires pour assurer l'accompagnement et l'assistance de la formation à distance.

MOYENS PERMETTANT DE SUIVRE L'EXÉCUTION DE L'ACTION ET SES RÉSULTATS :

- A l'issue du programme UP AND GO, une synthèse de son accompagnement est remise au bénéficiaire,
- Au cours de l'accompagnement, le bénéficiaire remplit une attestation de présence,
- A l'issue du programme UP AND GO, le bénéficiaire remplit un questionnaire de satisfaction lui permettant d'évaluer les apports de la formation
- Un Quizz d'évaluation des connaissances lui ai également remis.
- Prise de contact ultérieure après 2 mois pour savoir où en est le projet et faire un point d'avancement.

FINANCEMENT :

- CPF (selon situation)
- FAF/OPCO (selon situation)
- Financement personnel