

LES FONDAMENTAUX d'un réseautage efficace | TEAM CONNECT

Faire de son réseau un levier de développement business !



Informations:

Collectif
Présentiel

Budget:

- 450 €Net Extérieurs
- 350 €Net Membres

Financement:

- Personnel
- CPF

1 journée:

- Lundi 31 janvier 2022
- 9h30 – 12h30
- 14h30 – 17h30

INTERVENANT:

- Consultant Team Connect

PUBLIC CONCERNÉ:

- Entrepreneurs et Freelances
- Solopreneurs, formateurs et consultants
- Repreneurs d'entreprise
- Jeunes créateurs et porteurs de projet
- Chefs d'entreprise

COMPÉTENCES VISÉES:

- Comprendre les bases du réseautage pour développer son business.
- Mettre en place une stratégie de réseautage efficace

PRE REQUIS:

- Une bonne compréhension de la langue française est nécessaire pour utiliser les supports de formation
- Maîtrise des outils bureautique

OUTILS:

- Un Guide pratique « développer son plan réseau
- Un plan d'actions opérationnelles en phase avec ses objectifs commerciaux.

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES:

- Bâtir et développer votre réseau
- Mobiliser ses membres
- Vous présenter avec succès en 2 minutes
- Briser la glace avec un inconnu
- Être à l'aise dans un événement en réseau
- Vous faire recommander...

LE PROGRAMME:

• Les bases pour définir sa stratégie de réseautage :

- Le savoir faire réseau
- Qu'est-ce qu'un réseau ?
- Pourquoi réseauter ?
- Mieux se connaître pour mieux réseauter

• Un diagnostic de l'existant:

- Définir son plan réseau
- Mise en pratique individuelle

• Le développement de réseau:

- Cultiver sa dynamique personnelle
- Quels comportements adopter
- Définir son terrain d'actions
- Trouver de nouveaux contacts

• Entretien son réseau

- Pourquoi faire preuve d'intelligence relationnelle ?
- Les fondamentaux pour fidéliser son réseau
- Comment favoriser les échanges et les contacts
- Connect & Vous à votre réseau

• Comment faire preuve de singularité ?

- Mon positionnement
- Mon Pitch



LES FONDAMENTAUX d'un réseautage efficace | TEAM CONNECT

Faire de son réseau un levier de développement business !



Informations:

Collectif
Présentiel

Budget:

- 450 €Net Extérieurs
- 350 €Net Membres

Financement:

- Personnel
- CPF

1 journée:

- Lundi 31 janvier 2022
- 9h30 – 12h30
- 14h30 – 17h30

DÉROULÉ DE LA FORMATION:

- 1 journée en présentiel
- Horaires de 9h30 à 12h30 et de 14h30 à 17h30

PERSONNES EN SITUATION D'HANDICAP :

- La prestation est ouverte à tout public. Pour les personnes souffrant d'une déficience visuelle, les supports sont en cours d'enregistrement audio.

MODALITÉS ET DÉLAI D'ACCÈS :

- Toute demande de prestation s'accompagne de l'envoi d'un devis précisant le montant Net de la prestation, ainsi que ses dates de réalisation. Le devis est transmis sous format électronique par mail ou par voie dématérialisée.
- La prestation, après acceptation du devis et signature du contrat ou de la convention de formation, peut démarrer en respectant le délai minimum calendaire de 48 heures.



LE PROGRAMME:

● Gagner en aisance relationnelle

- Choix de l'événement
- Comment s'intégrer avec succès ?
- Quels sont les outils nécessaires ?
- Posture verbale et non verbale

● Définir mon plan d'actions de ma stratégie de réseautage

- Exercices pratiques pour s'entraîner
- Quelle démarche réseau adopter

MOYENS PÉDAGOGIQUES, MÉTHODES ET TECHNIQUES D'ENCADREMENT:

- Apports théoriques et travaux pratiques,
- Échanges entre le formateur et l'apprenant selon les séquences établies dans le programme de formation.
- Séquences de progression basées sous forme de questionnaires et d'exercices individuels.
- Présentation des outils et logiciels spécialisés

CONDITIONS DE RÉALISATION DE LA FORMATION À DISTANCE :

Accompagnement et assistance pédagogique et techniques

- L'accompagnement et l'assistance sont assurés par le même formateur et/ou consultant que celui qui réalise la formation. Les coordonnées du formateur et/ou consultant sont données aux bénéficiaires au démarrage de la formation. En cas d'impossibilité à joindre le formateur et/ou consultant, le bénéficiaire a la possibilité de joindre le responsable pédagogique dont les coordonnées sont indiquées dans le livret d'accueil. Un guide d'utilisation de la plateforme utilisée est fourni aux bénéficiaires pour les accompagnements à distance.
- Team Connect s'assure que le formateur et/ou consultant dispose des compétences nécessaires pour assurer l'accompagnement et l'assistance de la formation à distance.

LES FONDAMENTAUX d'un réseautage efficace | TEAM CONNECT

Faire de son réseau un levier de développement business !



Informations:

Collectif
Présentiel

Budget:

- 450 €Net Extérieurs
- 350 €Net Membres

Financement:

- Personnel
- CPF

1 journée:

- Lundi 31 janvier 2022
- 9h30 – 12h30
- 14h30 – 17h30

MENTIONS LÉGALES :

• La structure générale, ainsi que les textes, photos, images de ce document sont la propriété de Team Connect. Toute reproduction, totale ou partielle, et toute représentation du contenu substantiel de ce document, par quelque procédé que ce soit, sans autorisation expresse de Team Connect, est interdite, et constitue une contrefaçon sanctionnée par les articles L.335-2 et suivants du Code de la propriété intellectuelle.

• Les informations, pictogrammes, photographies, images, textes, sont protégés par des droits de propriété intellectuelle. À ce titre, toute reproduction, représentation, adaptation, traduction et/ou modification, partielle ou intégrale de ce document sont interdits.

• La copie sur support papier à usage privé de ces différents objets de droits est autorisée conformément à l'article L122-5 du Code de la Propriété Intellectuelle. Leur reproduction partielle ou intégrale, sans l'accord préalable et écrit de l'auteur, est strictement interdite.

INSCRIPTION:

- formation@team-connect.fr

INFORMATIONS:

- www.team-connect.fr

MOYENS PERMETTANT DE SUIVRE L'EXÉCUTION DE L'ACTION ET SES RÉSULTATS :

- Un questionnaire d'évaluation du stage est rempli en fin de stage par le participant.
- Une attestation de fin de formation avec atteinte des objectifs est remise personnellement.
- Une attestation d'assiduité et de présence vient compléter le dispositif avec envoi au commanditaire de la formation
- Un questionnaire de suivi accompagne cette démarche dans les 2 mois qui suivent l'action de formation (envoi et retour par mail).

Toutes les actions de formation dispensées par TEAM CONNECT font l'objet d'une convention de formation ou d'un contrat individuel de formation professionnelle. Ces documents accompagnés du règlement intérieur, de l'attestation d'informations préalables à l'inscription, de la fiche descriptive d'action de formation, complètent le devis détaillé et complet.

FINANCEMENT :

- CPF
Formation à la création d'entreprise dans le cadre d'un organisme de formation certifié Qualiopi peut être financé dans le cadre du CPF>(*Compte personnel de formation). Procédure simplifiée, confidentialité et délai rapide d'acceptation du dossier. Le CPF est aussi mobilisable par les agents de la fonction publique et les chefs d'entreprise. Depuis le 19 novembre 2019, la demande de financement se fait directement sur <https://www.moncompteformation.gouv.fr/>
- Financement personnel
C'est la solution la plus simple et la plus rapide pour financer son bilan de compétences, sans inconvénients et longueurs administratifs. Facilité de règlement en plusieurs fois sans frais.



RÉPUBLIQUE FRANÇAISE